

Hans Nuhn  
[Hansnuhn3@Gmail.com](mailto:Hansnuhn3@Gmail.com)  
0620955700

# Profiel

## ***Personalia***

Naam	:	J.F.J. Nuhn
Adres	:	Nieuwesteeg 74 A
Postcode	:	4171KG
Plaats	:	Herwijnen
Mail.	:	<a href="mailto:hansnuhn3@gmail.com">hansnuhn3@gmail.com</a>
Telefoon nummer	:	06-20955700
Geboorte datum	:	16-11-1962
Geboorte plaats	:	Utrecht
Nationaliteit	:	Nederlandse

## ***Profielchets algemeen***

- Academisch / HBO werk- en denkniveau
- Hoog strategisch en abstract inlevingsvermogen
- Nationale en Internationale werkervaring
- Sterk resultaat gericht
- People Manager
- Commerciële vaardigheden
- Instaat om zowel zelfstandig als in teamverband projectmatig te werken
- Sterk ontwikkeld analytisch vermogen, creativiteit en gevoel voor detail
- Flexibele, klantgerichte en representatieve houding en uitstraling, goede contactuele vaardigheden en een commerciële en servicegerichte instelling alsmede goede mondelinge en schriftelijke uitdrukkingsvaardigheid

## ***Expertise***

Fundamentele kennis, nationale en internationale ervaring op het gebied van:

- Operationeel leiding geven aan grote teams met diverse niveaus
- Strategie bepaling op zowel technisch als commercieel gebied
- Implementatie van lange termijn strategieën in relatie tot operationele en bedrijf processen en MJO
- Projectmanagement en -begeleiding, als mede projectmatig werken in de E/W en ICT wereld
- Totale life-cycle van moderne infrastructuren en de toepassingen ervan
- Onderhoud, beheer en beheers aspecten van infrastructuren op E en ICT gebied
- Remote management
- Account management
- Dealingroom infrastructuren
- ICT Infrabeheer
- Pre-Fabricage
- Roll out scenario's.
- Intelligente gebouw infrastructuren
- Tunnel en waterbouw
- Electro Techniek
- Koel Techniek (Retail)

## ***Opleidingen***

### ***Algemeen***

Hoger management (ISW)  
VEV Installateur Elektrotechniek, Telematica en Beveiliging installaties  
MTS Elektrotechniek  
LTS

### ***Specifiek Techniek***

Elektrotechniek Laagspanning >2kv  
Technicus Telematica B  
Technicus Beveiliging  
Koeltechniek (basis)  
Project Management  
Sales en Accountmanagement  
Lokale netwerken  
Standaard software (Excel/Word PowerPoint)  
IBDN Introduction, Northern Telecom  
Effectief presenteren  
Free-Vision remote Servermanagement  
Kenneth Smit Basis en Gevorderde "Sales / coaching" training  
VABO  
TOP VABO  
VCA-2  
Werken langs het Spoor

### ***Specifiek Organisatorisch***

Leidinggevend capaciteiten  
Innovatief georiënteerd  
Opzetten van afdelingen en organisaties  
Sterk resultaat gedreven  
Sales en operationele skills zowel nationaal als internationaal  
Kennis van HR

## ***Ervaring***

- Periode : **2024/heden**
- Functie : Eigenaar Sterkstaaltje Techniek  
Werkzaamheden : Bedrijfskundig en technische advies Automotive  
Onderhoudsadvies Stichting Geo Fort
- Functie : **Senior Projectmanager Infra Vialis (VW) 2019-2023**  
Werkzaamheden :  
- Operationeel eindverantwoordelijk voor grote Infra projecten  
- Opstellen van Budget en realisatie en onderhoud infra projecten Spoorzone Delft, Hoekselijn (RET), Bediencentrale Den Haag, renovatie Vlaketunnel, dampoort aquaduct.  
- Uitwerken van strategie en implementatie Technische installaties en meerjarig onderhoud  
- Aansturen en begeleiden inkoop, ontwerp, realisatie en MJO operationele organisatie  
- Verantwoordelijk voor implementatie en leidinggeven aan uitvoerde teams  
- Het onderhouden van contacten op technisch – strategisch niveau bij opdrachtgevers en partners.
- Functie : **Senior Projectmanager Infra TBI (Croon Wolter en dros) 2008-2019**  
Werkzaamheden :  
- Operationeel eindverantwoordelijk voor grote Infra projecten  
- Opstellen van Budget en realisatie en onderhoud infra projecten o.a. Sluiskil tunnel, MAVA A15, Rijnlandtunnel, Maastunnel,  
- Uitwerken van strategie en implementatie Technische installaties en meerjarig onderhoud  
- Aansturen en begeleiden inkoop, ontwerp, realisatie en MJO operationele organisatie  
- Verantwoordelijk voor implementatie en leidinggeven aan Prefab Concepten binnen Infra  
- Het onderhouden van contacten op technisch – strategisch niveau bij opdrachtgevers en partners.
- Functie : **Vestigingsmanager Croon Industrie Rotterdam (TBI) 2006-2008**  
Werkzaamheden :  
- Operationeel eindverantwoordelijk voor vestiging Croon industrie Rotterdam  
- Opstellen van Budget en realisatie jaar plan  
- uitwerken van strategie en implementatie van te het beleid  
- Aansturen en begeleiden regioverkoop en operationele organisatie  
- Uitvoeren personeelsbeleid  
- Opstellen bewaken van accountplannen  
- Het onderhouden van contacten op technisch – strategisch niveau bij opdrachtgevers
- Functie : **Vestigingsmanager Croon UZO Rotterdam (TBI) 2001-2006**  
Werkzaamheden :  
- Operationeel eindverantwoordelijk voor vestiging Croon UZO Rotterdam  
- Opstellen van Budget en realisatie jaar plan  
- uitwerken van strategie en implementatie van te het beleid  
- Aansturen en begeleiden locale verkoop en operationele organisatie  
- Uitvoeren personeelsbeleid  
- Opstellen bewaken van accountplannen  
- Verantwoordelijk voor implementatie en leidinggeven aan Prefab afdeling Croon  
- Het onderhouden van contacten op technisch – strategisch niveau bij opdrachtgevers

Hans Nuhn

Medewerkers : 270+  
Niveau : LBO/ MBO/ HBO / Universitair  
Omzet : 38 M Euro  
Netto VS resultaat : 2,5 M Euro

Periode : **2000/2001**  
Functie : **Business Manager Benelux “CCC Network systems”**  
Werkzaamheden : Het opzetten van een Benelux vestiging voor CCC Network systems UK  
- Lid van het managementteam  
- Het leidinggeven aan de CCC Network Systems Benelux  
- Verantwoordelijk voor het opstellen en uitvoeren van het Businessplan en beleid  
- Technische en strategisch managementondersteuning aan MT CCC UK  
- Het leidinggeven aan, onderzoeken en implementeren van innovaties en nieuwe product-  
markt combinaties in het bijzonder remote servermanagement en tools voor Co-locations.

Medewerkers : 3  
Niveau : HBO / Universitair  
Omzet : 4 M US \$

Periode : **1998/2000**  
Functie : **Business Unit Manager “Getronics BeLux”**  
Werkzaamheden : - Adviseur van de algemeen directeur en business unit directies  
- Lid van het managementteam  
- Het leidinggeven aan de Getronics Installation Services België en Luxemburg  
- Verantwoordelijk voor het opstellen en uitvoeren van het Businessplan en beleid  
- Technische en strategisch managementondersteuning aan MG team Gis  
- Het leidinggeven aan, onderzoeken en implementeren van innovaties en nieuwe product-  
markt combinaties in het bijzonder  
- Het onderhouden van contacten op technisch - strategisch niveau bij zowel  
Opdrachtgevers als key – leveranciers

Medewerkers : 75-100  
Niveau : LBO/MBO en HBO / Universitair  
Omzet : 300 M Bef (over 1999)

Hans Nuhn

Periode	:	<b>1997-1998</b>
Functie	:	<b>Branche Manager “Electric Engineering Singapore”</b>
Werkzaamheden	:	<ul style="list-style-type: none"><li>- Opzetten Branch Electric Engineering in Singapore</li><li>- Strategische advies aan Ahold ZO Azië</li><li>- Relaties onderhouden en advies geven aan Aziatisch hoofdkwartier van Nederlandse Organisaties (ABN AMRO, RABO, Shell).</li><li>-Verantwoordelijk voor ontwerp, installatie en onderhoud van Elektrotechnische, Koel en ICT projecten, specifieke in retail marktsegment</li><li>- Het leggen en onderhouden van contacten met locale opdrachtgevers, overheden, Leveranciers en subcontractors</li><li>- Aangaan van strategische samenwerkingsverbanden met lokale onderaannemers</li><li>- Het onderhouden van contacten op technisch - strategisch niveau bij zowel Opdrachtgevers als key-leveranciers</li></ul>
Medewerkers	:	15
Niveau	:	LBO / MBO / HBO
Omzet	:	6 M (S\$)
Periode	:	<b>1996-1997</b>
Functie	:	<b>Account Manager</b>
Werkzaamheden	:	<ul style="list-style-type: none"><li>- Volledige inventariseren van accounts en opstelling accountplan</li><li>- Opzetten van Account Management bij large accounts van Electric Engineering</li><li>- Uitwerken van nieuw dienstenpakket voor large Accounts met de nadruk op dienstverlening</li></ul>
dienstverlening	:	<ul style="list-style-type: none"><li>- Het onderhouden van contacten op strategisch Sales niveau bij deze key - klanten</li><li>- Accounts; ING, KLM, Schiphol TM en segment zakelijke dienstverlening E&amp;Y, KPMG, PWC enz.</li></ul>
Medewerkers	:	N.v.t.
Niveau	:	HBO +
Omzet	:	10 M Hfl
Periode	:	<b>1993-1995</b>
Functie	:	<b>General Manager “Gis België”</b>
Werkzaamheden	:	<ul style="list-style-type: none"><li>- Opstarten van vestiging Getronics Installation Services in België</li><li>- Vaststellen van de strategische doelstellingen voor de vestiging</li><li>- Opstellen van Budget en realisatie jaarplannen</li><li>- Aansturen en begeleiden locale Sales, en operationele organisatie</li><li>- Opzetten personeelsbeleid, administratieve procedures en logistiek</li><li>- Het onderhouden van contacten op technisch en Sales op strategisch niveau bij opdrachtgevers</li></ul>
Medewerkers	:	50-75
Niveau	:	LBO/ MBO / HBO
Omzet	:	180 M Bef (over 1995)

Hans Nuhn

Periode : **1991-1993**  
Functie : **Branch Manager “Electric Engineering (EE) Breda”**  
Werkzaamheden :  
- Opzetten en verantwoordelijk voor vestiging Breda  
- Opstellen van Budget en realisatie jaarplannen  
- Aansturen en begeleiden lokale Sales en operationele organisatie  
- Uitvoeren personeelsbeleid  
- Het onderhouden van contacten op technisch en Sales op strategisch niveau bij opdrachtgevers

Medewerkers : 50-75  
Niveau : LBO/ MBO / HBO  
Omzet : 6 M Hfl (over 1993)

Periode : **1986-1991**  
Functie : **Projectleider “EE Eindhoven”**  
Werkzaamheden :  
- Ccoördineren en organiseren van 15 tot 20 Engineers  
- Actief in relatiebeheer bij bestaande opdrachtgevers.  
- Projecten; zwak en sterkstroom installaties tot 2 x 1250 KVA.  
- Telematica installaties in utp/stp/fo/ftp  
- Opzetten van projectmanagement.  
- Coördineren en organiseren van externe bedrijven en diensten  
- Actief in diverse werkgroepen binnen EE/ Getronics

## ***Overige activiteiten***

### **Branche organisatie**

COB (werkgroep Digital twin)  
Croon vertegenwoordiger binnen UNETO- VNI regio West midden.  
Croon vertegenwoordiger Ondernemers belangen Delfshaven (Rotterdam)  
Diverse klant panels ICT branche

## ***Voorgaande betrekkingen***

1981-1986: Ben v. Lit BV te Eindhoven  
1980-1981: B&G Hekwerk BV te Best

## Bijlage

### Opleidingen:

Van -tot	Soort opleiding	Plaats	Diploma
1975-1979	LTS Elektra c niveau	Eindhoven	ja
1979-1980	MTS Elektra	Eindhoven	certificaat
1981-1982	VEV MSI	Eindhoven	ja
1982-1983	VEV TSI	Eindhoven	ja
1984	VEV TBI Beveiliging	Nijkerk	ja
1984	VEV NEN 1010	Nijkerk	ja
1988-1989	Middel management	Amsterdam	ja
1989-1990	VEV Bedrijfsvoering	Eindhoven	ja
1989-1990	VEV TBI (Beveiliging 2)	Eindhoven	ja
1990-1991	VEV Bedrijfsbeheer	Eindhoven	ja
1991-1992	VEV TTM B (telematica)	Eindhoven	ja
1992	Norbu verkoop training	Noordwijk	ja
1992	WP 5.1	Breda	ja
1993	LOTUS 123	Rotterdam	ja
1993	NNI Nen 3140	Utrecht	ja
1993-1994	TTM A	Hogeschool Den Haag	deel certificaat
1994	VEV TBI (beveiliging vervolg)	Eindhoven	ja
1995	Word 6.0	Nieuwegein	ja
1995	Excel 5.0	Nieuwegein	ja
1995	Spyros Graduates (Account management)	Zeist	ja
1995/1996	ISW Hoger management	Utrecht	certificaat
1997	Mobile communicatie	Hogeschool Heerlen	certificaat
1998	Uneto Nen 1010 vervolgcursus	Zoetermeer	certificaat
1998	Frans	Vught	certificaat
2000	CCC FreeVision	Belfast	ja
2001	TBI Vabo	Veldhoven	certificaat
2002	TBI Top Vabo	Veldhoven	certificaat
2003	VCA VOL	Utrecht	ja